

UNTERNEHMENSSTEUERUNG

Umfassende Beratung beim Unternehmenskauf

Bisher hat hahn,consultants seine Mandanten sowohl im Vorfeld eines Unternehmenskaufs oder -verkaufs – insbesondere durch eine Unternehmensbewertung und die Durchführung einer Financial und Business Due Diligence – als auch im Nachgang bei der Integration des gekauften Unternehmens in bestehende Firmenstrukturen erfolgreich beraten. Dieses Beratungsangebot können wir seit dem 1. Mai dieses Jahres durch die Gewinnung von Dr. Martin Hüttermann deutlich ausweiten.

Dr. Martin Hüttermann verstärkt als weiterer Geschäftsführer der hahn,consultants am Standort Haan das bestehende Team von 25 Mitarbeitern. Als Rechtsanwalt mit Schwerpunkt im internationalen Wirtschaftsrecht ist Dr. Hüttermann spezialisiert auf Aufgabenstellungen im Rahmen der Unternehmensnachfolge, des Unternehmenskaufs bzw. -verkaufs sowie der Bildung und Auflösung von Unternehmenszusammenschlüssen. In dieser Eigenschaft war er zuvor unter anderem mehrere Jahre im internationalen M&A-Geschäft bei der renommierten Kanzlei Baker & McKenzie tätig.

Dort führte er zahlreiche internationale und großvolumige Unternehmenstransaktionen für börsennotierte Großkonzerne sowie große mittelständische Firmen durch. Außerdem restrukturierte er danach als geschäftsführender Gesellschafter mittelständische Unternehmensgruppen. In der Rolle des Unternehmers hat er sowohl als Käufer als auch als Verkäufer Unternehmen gekauft und verkauft. Dabei leitete er oftmals Verkaufsprozesse im Rahmen internationaler Bieterverfahren. Dr. Hüttermann verhandelt in deutscher und in englischer Sprache. Er verfügt über sehr gute Kontakte zu renommierten Rechtsanwälten, Steuerberatern und Wirtschaftsprüfern.

Vor dem Hintergrund dieser Kompetenzfeld-Erweiterung bietet hahn,consultants seinen Mandanten jetzt an, sie im gesamten Prozess eines Unternehmenserwerbs oder -verkaufs zu begleiten. Die erforderliche Unterstützung gewährleisten wir „aus einer Hand“:

Bei der Begleitung von Transaktionen arbeiten wir mit weiteren erfahrenen Partnern zusammen. Unsere Dienstleistung umfasst folgende Schritte:

- Beratung bei der Definition der geeigneten Zielgesellschaft oder des geeigneten Unternehmensbereichs einer Zielgesellschaft auf der Basis der Unternehmensstrategie unseres Mandanten
- Unterstützung bei der Suche der geeigneten Zielgesellschaft
- Ansprache der Zielgesellschaft als hahn,consultants in Absprache mit unserem Mandanten
- Organisation und Leitung einer Untersuchung der Zielgesellschaft (Due Diligence) unter strategischen, finanziellen, rechtlichen und steuerlichen Gesichtspunkten
- Ermittlung des Unternehmenswertes sowie die Verhandlung des Kaufpreises und etwaiger Zahlungsmodalitäten
- Gestaltung einer Transaktionsstruktur und Verhandlung des Unternehmenskaufvertrags unter Federführung einer M&A-erfahrenen Rechtsanwaltskanzlei
- Beratung bei der Finanzierung der Transaktion
- Integration der Zielgesellschaft in die vorhandene Unternehmensstruktur und -kultur des Mandanten

Besonders freut es uns, dass wir unseren Mandanten diese qualitative Unterstützung in einer zu ihnen passenden mittelständischen Struktur anbieten können. ■



*Dr. Martin Hüttermann
Rechtsanwalt
Geschäftsführer
hahn,consultants gmbh*